

KS2 basée à Angers recrute

KS2 est une société de services en informatique qui propose deux types de services aux entreprises :

- Prestation de conseil à forte valeur ajoutée, principalement auprès des grands comptes, à Paris ou en région Ouest.
- Des services innovants de dématérialisation et de cloud computing à destination des PME de la région Ouest et Île-de-France.

La société composée de 5 personnes, a fêté ses six années d'existence. Elle affiche de fortes ambitions de croissance dans le secteur des services à destination des PME, notamment grâce à ses solutions innovantes de gestion documentaire et recrute dans ce contexte :

Un(e) commercial(e).

Principales Missions:

- 1. Définition et identification des cibles commerciales**
 - Définir les profils d'entreprises cibles
 - Identifier les clients potentiels (utilisation de fichiers et d'annuaire,...)
 - Participation à la définition des moyens à mettre en œuvre.
- 2. Prospection commerciale.**
 - Mise en œuvre de la prospection commerciale (prise de contact, suivi, relance...)
 - Présentation des offres et prise de rendez-vous clients (prospection téléphonique importante)
 - Participation aux négociations et signature des contrats.
- 3. Suivi et développement commercial.**
 - Veiller à la satisfaction des clients.
 - Répondre à toute demande des prospects ou client.
 - Développement du CA avec les clients acquis.
 - Animation et développement des réseaux partenaires
- 4. Marketing.**
 - Participation au développement des offres (forme et contenu).
 - Participation à la stratégie de communication.
 - Apport de solutions et d'idées stratégiques et marketing.

Profil du candidat :

- De 2 à 5 années d'expérience dans le domaine, de formation commerciale bac+2 minimum ou littéraire avec un bon sens commercial.
- Esprit pionnier, désir d'apprendre, sens de l'organisation et de la planification, autonomie, dynamisme commercial tout en possédant une grande rigueur, le sens du conseil, la capacité à communiquer et partager, intérêt pour les nouvelles technologies, sens commercial téléphonique et en face/face.

Produits présentés : Dématérialisation et Gestion Electronique de Documents - Logiciel
Métier – Hébergement éditeur.

Rémunération : Selon expérience

Type de contrat : CDI

Autres : mutuelle + remboursement des frais kilométriques + téléphone de fonction

Lieu de Travail : ANGERS

Si vous voulez être acteur de ce nouveau business model et vous lancer dans ce projet ambitieux, merci d'envoyer votre cv à l'adresse suivante : rh@ks2.fr.