

## KS2 recrute à Angers

**KS2 est une société de 12 personnes en pleine croissance qui édite un logiciel innovant dans le domaine des workflows et de l'Intelligence Artificielle (\*)**

### Si tu aimes

- Le contact client
- L'esprit startup et la polyvalence
- Apprendre et donner du sens à ce que tu fais

### Et qu'en plus tu apprécies

- Partager des pizzas en équipe le vendredi (spécialement les Hawaïennes avec sup. kiwi),
- Les analyses géostratégiques (ou sportives) à la machine à café,
- Une équipe sympa.

## Rejoins-nous !!

### **Nous recherchons 1 COMMERCIAL(€) / BIZDEV B2B**

#### Tes futures missions : Développer les ventes et faire grimper le CA en flèche ↗

Définition et identification des cibles commerciales

- Définir les nouveaux marchés / profils d'entreprises cibles,
- Identifier les clients potentiels (utilisation de fichiers et d'annuaire...),
- Participation à la définition des moyens à mettre en œuvre.

Prospection commerciale.

- Mise en œuvre de la prospection commerciale (prise de contact, suivi, relance...),
- Présentation des offres et prise de rendez-vous clients (prospection téléphonique importante),
- Négociations et signature des contrats.

Suivi et développement commercial

- Veiller à la satisfaction des clients,
- Répondre à toute demande des prospects ou client,
- Développement du CA avec les clients acquis,
- Animation et développement des réseaux partenaires.

#### Les compétences dont nous avons besoin

3 à 5 années d'expérience minimum dans le domaine, de formation commerciale bac+2 minimum, L'écoute, le réseau et une connaissance du marché (logiciel, GED, BPM) serait grandement appréciée, Désir d'apprendre, sens de l'organisation et de la planification, Autonomie, dynamisme commercial, esprit chasseur, La capacité à communiquer et partager, intérêt pour les nouvelles technologies.

Rémunération proposée : 35K€/50K€ selon expérience

Type de contrat : CDI

Lieu de Travail : ANGERS

Contacte-nous par email ([rh@ks2.fr](mailto:rh@ks2.fr)) ou sur LinkedIn (<https://www.linkedin.com/company/ks2/>).

\* Appelle-nous pour en savoir plus 😊